



REFERAT FRA KONTRAKTSKOMITEEN

Dato: 11.09.2019
Sted: AtB, Prinsens gate 39, Trondheim
Tid: Kl. 10.30 - 15.00

Deltagere: Frode Stefanussen, Siri Hanevold (Troms) Erik Løvoll, Hellik Hoff (Ruter) Line Holmesland, Lars André Hundvin, Anne Gundersen Sæther, Linn Braathen (ATB), Gunn Sissel Brasetvik, Beate Borrevik (Kolumbus), Martin Halvarsson (Hedmark) Christina Brun-Svendsen (Trøndelag Fylkeskommune), Jon Ivar Thompson Eikeland, Ole J Pettersen (Finnmark Fylkeskommune), Jesper Wiig, Anne Høystakli (Møre og Romsdal Fylkeskommune) Ola Viken Stalund (Sekretariatet).

Dagsorden:

12/19 Velkommen og godkjenning av referat

- Referat godkjent

13/19 Runde rundt bordet

Ruter: Gjennomført dialogkonferanse for vest, syd og indre by (300 busser). Utkast til KGL over nyttår. Fikk tilbakemelding på at anbudet var for stort. Skiller derfor ut Oslo Syd, og tar det i vår. De andre to i høst. Tunge bussanbud hele 2020. Har hatt god dialog med markedet, særlig når de har stilt konkrete spørsmål som har blitt besvart i etterkant. Skal gjennomføre dialogkonferanse ang rammeavtale for busstjenester (buss for bane, beredskap). Kjører minikonk for anrop. Utkast til KGL kommer snart.

Øybåtene: Blir krav om minimum 95 % elektrisk drift. Alle store er kvalifisert + noen små. Seks totalt. Tildeling før jul og oppstart 2021. Nesoddfergene: Har gjennomført elektrifisering av den første båten. Fikser strømmen frem til et visst punkt. Ladeinfrastruktur kan brukes begge samband.

Anbud billett kontroll: To små tilbydere i tillegg til Securitas og Nokas. Landes innen et par måneder.

Midlertidig forføyning på taxianbud. Saken gjelder klarhet knyttet til løyve.

Oppfordrer til at vi deler informasjon om anbud og koordinerer konkurranser!

Møre og Romsdal: Har gjennomført flere fergeanbud siste året, og har anbud ute på tre samband nå. Høy satsing på miljø. Redusert 35k tonn co2 i året. Kostbart. De tre som er ute nå har ikke like strenge miljøkrav, pga. økonomi. Har et kommersielt fergesamband. Store forventinger til miljøtiltak (Geiranger). Konesjon går ut i 2022. Vil måtte kreve miljø på den.



Signert busskontrakt Ålesund. Krav om 750000 km nullutslipp. Oppstart 2021. 5 tilbud. Har ikke lagt noe plan for kommende bussanbud. Ambisjonsnivået preges av press på kostnadsreduksjon.

TROMS: Konkurransen på Sør-Troms i vår. Tre tilbydere, én runde forhandlinger. En tilbyder ble avvist. Alt på HVO. Ingen flere bussanbud de kommende årene. Har skjedd noen markedsendringer: Boreal som var store, er helt ute, og en del av de mindre aktørene har også forsvunnet. Har kjørt konkurranse på tilrettelagt skyss med oppstart i august. Har hatt noen utfordringer med nye sjåførere for elever med spesielle behov. Har hatt vellykket oppstart i Tromsø, Nord-Troms og Regionkontrakten (Tide og Torghatten).

Ingen hurtigbåtanbud de kommende årene. Oppstarter med Norled og Boreal i januar.

Ferge: Lyngen-samband skal ut, med krav om 70% hybridisering. Har hatt kgl på høring. Blir et spørsmål om man har råd til investeringene.

Skal også ha anbud på markedsundersøkelser i høst, som brukes i forbindelse med bonus/malus.

Sammenslåing med Finnmark tar også tid.

HEDMARK/OPPLAND: Har tildelt kontrakt i Hamarregionen, oppstart 1.7.2020 (4,8 mill. rutekm. 104 busser herav 20 elektriske). Jobbes med infrastruktur nettstasjon for trafoer (anskaffer en konsulent for etablering av nettstasjon. Bussanbud Lillehammer med oppstart 2021 skal ut i januar, ca. 50 busser. Gudbrandsdalen skal også ut på anbud, men det foretas også direktekjøp (Lesja/Ringebu). Ca. 30 busser i Gudbrandsdalen skal også ut i januar.

Personbil/Minibussanbud (taxi/drosje) Hamar/Glåmdalen ca. 64 mill.kr. legges ut før årsskiftet. Har også et anbud på spesialskyss som man vurderer å gjennomføre på vegne av Hamar Kommune. Personbil/Minibussanbud har oppstart 1.7.2020.

Sammenslåingen: Det blir utfordringer når to enheter skal bli en, samtidig har vi i alle år hatt et samarbeid så sluttet blir nok godt! Noen slutter og noen for ny jobb i den nye organisasjonen. Dette medfører at det noen ganger mangler ressurser.

Innkjøp av konsulent for nytt system for fakturering av kommunene mht. skoleskyss. Hedmark Trafikk har en egen frittstående takst, men OT benytter ordinære takster for betalende passasjerer.

Finnmark: Har hatt konkurranse på ferjesamband til Årøya i sommer. Ingen oppfylte vilkårene, så ny konkurranse. Blir krav om elektrifisering. Arbeider med å opprette ny hurtigbåstrekning Vadsø-Kirkenes. Har søkt om EU-midler til hydrogen på dette, ble avvist. Jobbes videre med. Skal gjennomføre anbud på hurtigbåt etter nordlandsmodellen, for reservebåt. Sammenslåingen: Divisjonsdirektører ansatt for en uke siden. Så det jobbes hurtig for å komme på plass til nyttår.

Anbudsprosesser som følge av drosjeregulativet: Å gjennomføre konkurranser som følge av enerettsmuligheten kan bli arbeidskrevende. Alle kommuner er i Finnmark er enerettsområder og distriktshensyn er viktig. Åpner for samkjøring av offentlig transport. Må først vurdere markedssituasjon om det kan levere det tjenestenivået - hvis ikke blir potensielt mange kontrakter i et høyt tempo.

Videre diskusjon, bla. om samarbeid med pasientreiser, kompetansekrav og avstand mellom løyvemyndighet og anbudsbehandler. Vi tar dette opp som egen sak på neste møte.

TRØNDELAG/ATB: Fremtidens hurtigbåt. 11 samarbeidsfylker. Presentasjon 3. september (som nevnt av Kjell W.) Neste fase er å forsøke å anskaffe den i praksis. Resultatene offentliggjøres 11.9.2019.



Høyesterett på ferjeanskaffelse. Ansvarsgrunnlaget for positiv kontraktsinteresse. Har ett samband på anbud nå.

Oppstart på flere bussanbud: Stor-Trondheim, med metrobusser og el-busser. Regionruter i TNT. Varer frem til 2021. Nytt anbud kommer ut i november. Har gjennomført et anbud på lukket skoleskyss, og har også et anbud som kommer ut 11.9.

Mobilitet: Vurderer hvordan man skal ta forholde seg til sparkesyklene. Har også samarbeidet med HjemJobbHjem, og aldersvennlig transport. Mobilitetsplattform signeres i november.

KOLUMBUS: Lav anbudsaktivitet på transporttjenester. Har lyst ut rutetransport for last og bil på Ryfylkefergen. Har landet elbil-pool (pilot i HjemJobbHjem). Kolumbus fasiliterer, og har ingen kostnader. Stavanger har sagt at det ikke er lov med sparkesykler. Kommer kanskje som anbud.

Hadde opsjon på el-busser i forrige anbud, som ikke ble benyttet. Derfor ingen planer for nye elbusser i Kolumbus pt.

ØSTFOLD: Har forlenga bussavtale i Nedre Glomma med tre år. Har forlenget avtale med VY om avtale i Halden? Har tatt lengre tid pga. ruteomlegging osv. Lavutslipp aktuelt også på Halden-anbud. Det meste går allerede på biogass. Har hatt oppstart på drosje-minibuss, med strenge miljøkrav - noe som var nytt for aktørene i dette markedet

Båt: Har hatt dialogkonferanse på Hvaler-samband. Spm om elektrisk. Trenger lengre tid, og har forlenget nåværende kontrakt fra 2021 til 2022.

Viken-sammenslåing: Jobber konkret med samarbeidsavtale på tog. Prosessen legger beslag på innkjøpsressurser i fk, noe som påvirker fremdrift for anskaffelsene.

14/19 Best Value Procurement

Beate Borrevik presenterte kort konseptet, og spurte om dette kan være aktuelt å benytte på noen av anskaffelsene som gjøres. For eksempel mobilitetsplattform og el-busser kunne vært aktuelt? Vi går videre med dette på Anskaffelsesseminaret 2020.

15/19 Veiledende mal for hurtigbåt

Gjennomgang av innspillet fra høringsrunden. Det lages ikke egen utgave for konk. uten forhandling. Man må tilpasse dokumentet til eget bruk, men det er viktig at kapittelinndeling og struktur bevares, slik at det er gjenkjennbare kapittelreferanser for tilbydere.

Vi henter inn pris på eksternt vurdering av kontraktsdelen, konkurranseregler (inkl. kvalifikasjonsbiten). Beate Borrevik og Siri Hanevold jobber med henvendelse. Kostnadene fordeles på de som har hurtigbåtsamband.

16/19 Veiledningsplikt ved forhandlinger (v. Beate Borrevik)

Viktig å ivareta både veiledningsplikt og likebehandlingsprinsippet. Viktig å være nøyaktig med referatene, samtidig som man er bevisst på hva som er forretningssensitiv informasjon. Ulik praksis på hvor langt man går inn i detaljene når man veileder. Kan være utfordrende, men god dialog i forkant løser mye. Kolumbus følger opp med mer informasjon om den aktuelle saken.



17/19 Anskaffelsesseminaret 2020

Dato: uke 7

Aktuelle tema:

- Best value procurement
- Tilbakemeldinger fra operatører/NHO T om forhandlinger og kontraktsoppfølging. Setesdal Bilruter - hvordan oppleves møtet med anbudsregimet?
- Fleksible kontrakter. Kontraktsmuligheter i en ny tid?
- Hvordan håndtere begrenset marked? F.eks. ved små case (billettkontroll, Ruter)
- Drosjeregulativet. Nye muligheter og utfordringer? Samordning med pasientreiser - AKT som case?
- Dynamisk innkjøpsordning?
- Mye fokus på anskaffelsen - kan være nyttig å se mer på kontraktsoppfølgingsbiten. DIFI har hatt dette som tema. Aktuelt stoff der?

18/19 Videre dialog med NHO Transport

- Virksomhetsoverdragelse
- Sjøførsikkerhet
- Hvordan evaluere kvalitet i bussmateriellet? Hva vil gi dem forutsigbarhet?
- Har vi behov for bevisstgjøring av rollene til oppdragsgiver, operatør og leverandør?
- Kontraktsoppfølging.
- Hvordan jobber operatørene med omstilling og leverandørhåndtering, som følge av f.eks. ITxPT og elektrifisering?
- Anskaffelsesseminaret: Erfaringer fra forhandling - kontraktsoppfølging - hele bredden.

19/19 Nytt kollektivsystem i Trondheim: Erfaringer fra oppstarten (ved ATB)

Presentasjon vedlagt

20/19 Eventuelt

- E-bevis har nå blitt tilgjengelig i Merzell. Diskusjon om erfaringer og det juridiske?
- Kan vi gå enda dypere på erfaringsdeling fra konkurransene? Hadde det vært mulig med f.eks. innsyn i tilbudene, og å dele fra debriefundene? Kunne vært nyttig -og jobbes videre med.

Ola Viken Stalund, Oslo, 18.09.2019.