



REFERAT FRA MØTE I KONTRAKTSKOMITEEN

Dato: 12. september 2018
Sted: Thon Hotel Prinsen, Trondheim
Tilstede:
Medlemmer: Frode Stefanussen (Troms) Christina Brun-Svendsen (nestleder, Trøndelag Fylkeskommune), Karl Inge Nygård (Skyss), Lars Andre Hundvind (ATB), Rolf Stavik (Fram/MR), Margreta Heggem Pilskog (Fram/MR), Maria Skjervold (ATB), Øystein Hunvik (Kringom), Tore Felland Storhaug (Telemark FK), Johnny Liestøl (AKT), Martin Hallvarsson (Hedmark Trafikk), Egil Holen (Opplandstrafikk), Beate Borrevik (Kolumbus), Gunn Sissel Brasetvik (Kolumbus), Hellik Hoff (Ruter), Eline Walleraune (ATB), Anne Sæther(ATB), Olov Grøtting (Kollektivtrafikkforeningen)

Sak 11/18: Referat fra forrige møte

Vedtak: Referat godkjent.

Sak 12/18: Oppfølging av avtalemalgruppa: Endringsbestemmelser

Etter siste møte i Kontraktskomiteen ble det sendt ut et forslag til endringsbestemmelser. Det er nå noe justert fra NHO Transports side, og de ber om tilbakemelding.

Først ønsker komiteen å ta en refleksjon på hva man er med på:

- Det er viktig å bli enig om det overgripende før man på vegne av bransjen kan slutte seg til det.
- Kontraktskomiteen signaliserte ikke i april at de som komite ville gå inn for dette.
- Noen av medlemmene er helt tydelig på at flere av punktene ikke kan brukes.
- Det viktigste: Dette er annerledes enn de andre tingene man har samarbeidet om. Dette går på en strategi for plassering av risiko. En slik risikoprofil vil være ulik i forskjellige fylkeskommuner.



- Mange har kjørt seminarer om endringsbestemmelser og ny teknologi, og jobber fortløpende med dette. Dette er derfor et tema som hvert enkelt selskap/fylkeskommune har på dagsorden.

Konklusjon:

Det er sprikende tilbakemeldinger på dokumentet som ble lagt fram. Enkelte av medlemmene kan akseptere ganske mange av punktene, mens andre ikke kan det.

Kontraktskomiteen er enige om at de på vegne av Kollektivtrafikkforeningens medlemmer ikke kan enes om hvilken risikoprofil de enkelte fylkeskommuner/selskaper skal ha.

Kontraktskomiteen kan derfor ikke formelt vedta dette dokumentet på vegne av medlemmene.

Det arbeidet som NHO Transport har gjort er likevel ikke bortkastet, da dokumentet vil kunne brukes helt eller delvis av mange medlemmer.

Sak 13/18.

Felles dialogkonferanse om forretningsmodeller: Hva gjør vi nå?

Viser til felles dialogkonferanse som ble avholdt i juni.

Innspill:

Det er åpenbart et gap mellom ulike aktører om kunnskap, behov og ambisjoner.

Det er store oppgaver som står foran oss - har vi nok kompetanse? På gårsdagens seminar ser vi også at vi har ulike grensesnitt, og vi har og får ulike forretningsmodeller. Det kan være aktuelt å dele erfaringer i forhold til om vi skal nærme oss hverandre i forhold til mer felles grensesnitt. Viktig at denne gruppa jobber med dette praktiske grepet.

Viktig med både og - både dialogseminar og en til en-møter. Den vurderingen må vi gjøre - noen ganger viktig med en til en-møter, men noen ganger er det også viktig å ha dialogkonferanse.



Det er mye å lære når man snakker med underleverandører. Det kan være IT-leverandører, de som leverer bussanlegget osv. Dvs. de leverandørene som leverer tjenester som er viktige for oss og våre produkter. Drivstoffleverandørene - har vi ikke hatt inne til samtale, selv om vi har vært opptatt av det.

Konklusjon:

Fortsetter samarbeidet med det som er Kollektivtrafikkforeningens formål - kompetanseheving og erfaringsutveksling. Viktig med tett dialog.

Sak 14/18

Anskaffelsesseminaret 2019

Kirkenes, Finnmark den 3. og 4. april. De fleste må reise opp kvelden i forveien.

Foredragsholdere - først og framst lokalt.

Forslag:

- Sykehusinnkjøp. Ambulanseflytjenester, transporttjenester mv.
- Mulighet for et lite studiebesøk til Murmansk for de som ønsker. Lars har kanskje kontakter der. Bør legge opp til en felles opsjon på dette.
- Ferger – skyssbåter med plass til et par biler. Finnes det mulighet til å se?
- Alternative tilbud – hvordan evaluerer du det? Kan være nyttig å lære mer om. Utfordringen kan være ivaretagelse av likebehandlingsprinsippet.
 - Tidligere var det også mulig å bruke denne løsningen – men ble lite brukt.
 - Det var vanskelig å evaluere det.
 - Det var også vanskelig å få operatører til å gi slike tilbud, fordi det ble mye jobb og liten sjanse for å vinne.
 - Et annet alternativ er å kunne si: Hva kan dere gjøre for 50 mill kr?
 - Dette kan også være et tema vi bør bruke i komiteen.
 - Det kan også være mulig å få «alternative tilbud» om en har bare funksjonskrav i utlysningen.
- Dynamiske innkjøp.
 - Ruter har en som er svært dyktig på det.
 - Kan kontinuerlig kvalifisere aktører inn, og man kjører da minikonkurranser fortløpende.



- Kan også ha busstjenester – der man får inn småaktører.
- Ruter kan fortelle om dynamisk innkjøpsordning – noe som regelverket tillater, men som så langt har vært lite brukt.
- Kan ha dynamisk innkjøpsordning på mobilitetstjenester. Brukes så langt ifm. IT osv.

Sak 15/18

Hurtigbåtmal

Konklusjon:

Kontraktskomiteen ser det som naturlig å utarbeide hurtigbåtmal i likhet med at vi har buss- og fergemal.

Det opprettes ei arbeidsgruppe:

- Fra Kontraktskomiteen deltar Øystein Hunvik (Kringom) og Beate Borrevik (Kolumbus)
- Arbeidsgruppa utvides med to fra Båt- og fergeforum

Arbeidet forankres i Båt- og fergeforum, og vedtas i Kontraktskomiteen.

Sak 16/18

Runde rundt bordet

Troms:

- Nord-Troms. Signert kontrakt.
- Midt-Troms. Kontrakt signeres til vinteren.
- Tromsø.
 - Tildelt Tide.
 - Konkurransen med forhandlinger. Bare gode erfaringer. Brukt komiteen til å få tilbakemeldinger underveis. Anbefaler andre å prøve det. Spør gjerne andre av medlemmene om bistand.
 - Debriefingsmøter. Var veldig bra.
 - Fikk gode tilbakemeldinger også fra noen som ikke vant at det var en god anskaffelse.
- Hurtigbåt Tromsø – Harstad.



- Noen klager i ettertid. Ble rettsmøte, men det gikk ikke videre.
- Div. andre kontrakter.
- En spesiell fergekontrakt – der det er planer om undersjøisk tunnel. Dersom den kommer må den sies opp. Fikk tilbud fra alle 4 store.

Trøndelag fylkeskommune:

- Samarbeid om transport med Helse Midt-Norge.

Skyss:

- Nord-Hordland.
 - Nobina hadde den
 - Nettbuss fikk kontrakten.
- Nye drosjekontrakter for Bergensområdet – Bergen og tilliggende kommuner. Konkurransen. 14 kontrakter – fordelt på 4 ulike selskap.
- Rutepakke Bergen sør og vest
 - To store pakker med ca. 130 busser pr. pakke
 - Tide vant begge
 - Krav om fornybart
- Krevende situasjon fra 2020.
- Planlegging av de to neste store bykontraktene – Bergen nord og sentrum
 - Sentrum inkl. trolley som skal utvides.
 - Kan bli gass i nord.
 - Lokal gassleveranse på avfall er tilgjengelig.
 - Starter høsten 2020.

ATB:

- Det store prosjektet i byen er mye omtalt. Er i rute.
- Regionen – har et anbud ute.
- Drosjebud ute for det som var Nord-Trøndelag.
 - Avlyst
 - Gjør et forsøk til
 - Må endre prismodellen
- Hurtigbåtanbud til høsten
 - Ferge og hurtigbåt – kombinert eller at man deler opp.
- Sanntidsanskaffelse – hører til billettanskaffelse som man er i gang med.
- Rigge seg for det store Trøndelagsanbudet – stort i areal.



Fram:

- Rutepakke buss – Ålesund Giske og Sula
- Må avklare hvor strenge miljøkrav på ulike anbud – opp mot manglende økonomisk handlerom
- Kan dele rapport elbuss.

Kringom:

- Bussanbud.
 - Indeksen de brukte på kapital var ikke balansert.
 - Har forsøkt mye for å endre denne, men det går ikke.
 - Justeringen hjelper ikke bakover – de hjelper kun framover.
 - 8,5 mill kr har blitt 18-19 i kapitalkostnader
- Ferge
 - Tildelt kontrakt og ferge i kompositt under bygging–helelektrisk
- Båt
 - Nye båtkontrakter på alle ruter snart.
- Store anbudsprosesser framover – men med få ansatte til å gjøre jobben.

Telemark:

- Anbud med 4 rutepakker.
 - Nettbuss vant alt – de lokale som hadde det før tapte.
- Lita El-ferge i Breivik.
- Positiv passasjerutvikling.
- Drosje og turvognanbud, tilstrekkelig kapasitet og konkurranse i 12 av 18 kommuner.

AKT:

- 1/7-18 hadde de oppstart av ny kontrakt i Kristiansand, ca 7 mill km. Tidligere kjørt av Nettbuss, nå Boreal. Nytt bussanlegg stod klar til oppstarten, og denne gikk greit.
- For øvrig har de ikke så mange anbud på kort sikt (første kontrakt går ut i 2020, men kan forlenges til 2022).



Hedmark Trafikk:

- Fortalte om El-bussanbud sist
 - Besluttet å avlyse grunnet vesentlige budsjettoverskridelser.
- Hamar 2020
 - 4,4 mill. rutekm.
 - Samordner dette opp mot andre som kjører ut anbud samtidig.
 - Buss komplett med billettmaskiner
 - Skal bruke anlegg i Brumunddal og Hamar
- Konsekvens av regionreformen og sammenslåing
 - Skal gjennomføre drosjeanbud med Oppland.
 - Må anskaffe nytt ruteplansystem.
 - Utredning om AS, foretak eller en som del av fylkeskommunen.

Opplandstrafikk:

- Drosjer – nye avtaler fra august 2019 - ganske krevende ved siste konkurranse.
- Oppstart bussanbud på Hadeland
- Gjøvikanbud
 - Overraskende jevne priser.
 - Flere tilbydere.
 - Nettbuss ble tildelt anbudet.
- Lillehammer – El-buss-anbudet er tildelt
 - Får prøvd både topografi og kulde
- Fortsatt noen små busskontrakter
 - 5 stk med små selskaper som er unntatt konkurranse
 - 5-årige (2 avtaler) og 6-årige (2 avtaler) og 7 årig (1 avtale)

Kolumbus:

- El-hurtigbåt fra ca. 2022.
- Kontrakt leie av bussanlegg som de framleier til operatør.



Ruter:

- Liten pakke med minibusser tiltelt – ca. 50 minibusser.
- Romeriksanbudet – fordelt 6 kontrakter.
 - 1 klagesak – midlertidig forføyning
 - Fikk fullt medhold
- Bussanbud Asker og Bærum
 - Miljøprofil
 - ca. 30 % av bussene elektrisk – en kontrakt
 - Opsjon på 10 hydrogenbuss – fått noe ressurser via et EU-prosjekt
 - Lyse ut i ca. november.
- Må gjøre noen grep i miljøevalueringen som gjør at biogass kommer noen bedre ut
- DIFI, TØI og Miljødirektoratet lager en modell for miljøevaluering.
- Kjørere flere og flere korte og raske anbud via rammeavtalen.
- Oppe i 115 el-busser til sommeren neste år.
- Anbud på øy-båtene – med elektrisk drift – går ut i oktober.

Sak 17/18

Eventuelt

Billettmaskiner:

- Hvordan tenker man i forhold til å holde liv i dagens billettmaskiner?
- Ruter – går over til en I-pad – som er så enkel som mulig
 - Blir likevel mulig å få en papirkvittering og kunne betale kontant
- Trondheim kutter ut på bybussene

Markedsoversikten:

- Kan vi stille et par ekstra spørsmål for å få litt mer oversikt over når man sender ut nye anbud. Lars Andreas formulerer spørsmål.

Drosjeanbud:

- Diskusjon i Distriktsforum.
- Mulighet for et tverrfaglig seminar mellom Distriktsforumet og Kontraktskomiteen, og eventuelt skoleskyss gruppa.



- Kommer frislipp av drosjenæringa – bør lages et felles høringssvar – noen bør skrive et forslag til høringssvar.

Trondheim, 12. september 2018
Olov Grøtting